

MAAKT DA MEE!

Liefst 13.700 bedrijven die samen direct werk verschaffen aan ongeveer 312.000 mensen: daarvoor staat de industrie in Vlaanderen. Door de sterke verwevenheid met onze diensteneconomie creëert ze ook veel indirecte tewerkstelling in onder andere de logistiek, de juridische en de administratieve sector. Zonder deze motor van onze welvaart zou ons dagelijks leven er heel anders uitzien dan vandaag. Overtuigd van het belang van de industrie voor het Vlaamse economische DNA, ontrafelen we voor u elke maand een productieproces van Vlaamse bodem.

Eosol geeft muggen geen kans met efficiënt maatwerk

Als monteur van vliegenramen leerde Joris Meeussen bijna 20 jaar geleden de kneepjes van zijn vak. Vandaag is hij zaakvoerder van de moderne vliegenraamproducent Eosol. Heilig overtuigd van het belang van een geïntegreerd productieproces, werkt die al jaren met maatwerk productiesoftware. Dompel u mee onder in het hoogtechnologische productieproces van vliegenramen met een blik achter de schermen in de fabriek in Schoten.

door Valerie Van der Avert
fotografie Wim Kempnaers

De medewerker spuit de profielen in de juiste kleur dankzij twee manuele poedercabines, met focus op snelle kleurwissels.

De software geeft aan welke profielen uit de stock genomen moeten worden.



HOELANG DUURT HET?

We volgen het one-piece-flowprincipe. Bij het naderen van de leverdatum zet de software de vliegenramen in productie. We werken in kleine runs, geen grote badges. Zodra de productie is gestart, zijn de vliegenramen binnen de 24 uur klaar. Daarna volgt het transport, just in time.

WAT MAAKT U?

Vliegenramen gemaakt uit aluminium profielen zijn ons belangrijkste product. We focussen ons op vliegenramen die bijna onzichtbaar zijn aan een woning en zo praktisch mogelijk te gebruiken zijn.

HOE MAAKT U HET?

Onze b2b-klanten geven orders door via ons online platform. Ons op maat ontwikkeld softwaresysteem verwerkt de orders bijna volledig automatisch, gaat na of er voldoende grondstoffen zijn en plant de productie in. In België heeft elk raam een eigen kleur, dus ook de vliegenramen. We hebben een voorraad van circa 500 verschillende kleurpoeders. Nadat we de aluminium profielen hebben gereinigd in een chemisch bad, worden ze in de lakkerij manueel in de juiste kleur gespoten. Na dit proces van poedercoating of kleuren, worden de profielen verzaagd en in een CNC-machine gefreesd en bewerkt. Daarna

begint het handwerk op de verschillende werkposten: frames in elkaar zetten, onderdelen monteren en gaas inrollen.



De aluminium profielen worden voorbereid op het coaten.



ONDERNEMERS
MAAKT DA MEE!



De software stuurt automatisch de juiste parameters naar de zaag- en CNC-machines.



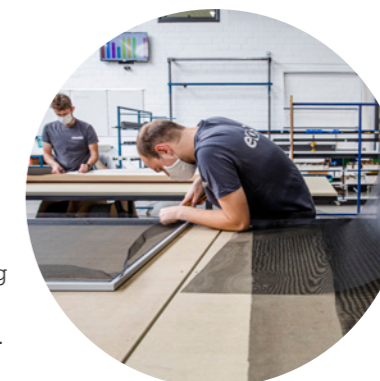
OPMERKELIJK!

- Dankzij automatisatie kan Eosol meer dan 1.500 orders per maand verwerken.
- Jaarproductie in aantal stuks: 30.000
- Eosol was de eerste op de markt met zelfsluitende schuifvliegendeuren.
- Vliegenramen kunnen in grootte variëren van 40 centimeter tot 4 meter.

VOOR WIE MAAKT U HET?

We verkopen onze vliegenramen aan raam- en deurfabrikanten en specialisten in zonwering. Onze producten zijn vooral toegespitst op de Belgische bouwwijzen, maar we verdelen ook naar de buurlanden.'

De werkposten worden gestuurd door schermen met workloadmeting.



HOE MOEILIK IS HET?

Het moeilijkste aspect is om het maatwerk in massa in een efficiënt én winstgevend proces te krijgen. Bovendien wil de eindklant tegenwoordig meer keuze hebben met kortere levertijden. Gecombineerd met de gevoeligheid van het gaas, zorgt dit ook voor logistieke uitdagingen. Jarenlang hebben we geïnvesteerd in een stevig machinepark en performante software voor het aansturen van de machines en het ondersteunen van de operatoren aan hun werkpost. Voorts visualiseert die de drukte per werkpost. Om hun targets te halen en de werkdruk te spreiden, kunnen operatoren daar zelf op inspelen.

HOE ZIET DE TOEKOMST ERUIT?

Zolang de insectenpopulatie toeneemt, zal er vraag blijven naar vliegenramen en blijven we ons productieproces verbeteren. Zo ben ik benieuwd hoe de finesse van de operatoren ondersteund kan worden door nieuwe automatisaties. Mocht de vraag naar vliegenramen dalen, dan kunnen we dankzij ons flexibel en efficiënt productieproces gemakkelijk omschakelen naar andere aluminium producten. In automatisatie en digitalisatie staan we vandaag al heel ver. Als er betere machines op de markt komen, kunnen we hierop verder bouwen. Op korte termijn is onze grootste opportuniteit het beschikbaar stellen van onze software naar andere maak- en installatiebedrijven.